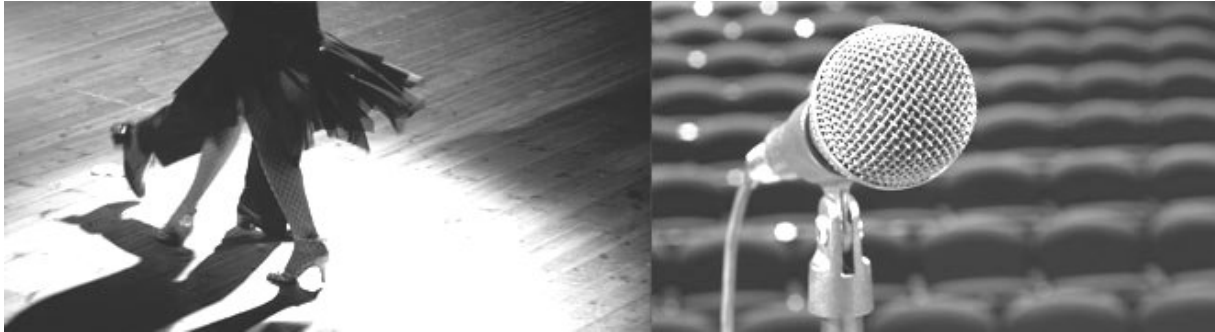


Seminar Auftritt und Präsentation

Ankommen, wenn's drauf ankommt!

Ihr Arbeitsalltag ist geprägt durch Kommunikation. Sie führen Gespräche mit Mitarbeitern. Sie präsentieren Arbeitsergebnisse einem grösseren oder kleineren Publikum oder Sie „verkaufen“ sich und Ihre Produkte einem potentiellen Kunden.



Die Praxis belegt eindrücklich, dass dabei nicht nur der Inhalt Ihrer Kommunikation von Bedeutung ist. Mitentscheidend für den Erfolg ist Ihre persönliche Auftrittskompetenz. Ein Feedback in Auftrittssituationen wäre oft hilfreich, bleibt aber leider meistens aus.

Eine Kernaufgabe des Seminars „Souveräner Auftritt“ ist deshalb, dieses Feedback zu geben. Erst so können eigene blinde Flecken erkannt, Stärken gestärkt und Schwächen reduziert werden.

Auftritt und Präsentation – Ein Seminar für Führungskräfte

Ihr Nutzen

- Sie erkennen, welche Faktoren ihren Auftritt entscheidend beeinflusst,
- Sie wissen, was Sie als „Marke“ in Ihrem Auftritt auszeichnet,
- Sie können mit Lampenfieber zielführend umgehen
- Sie kriegen ein konkretes Feedback, wie Ihr persönlicher Auftritt ankommt
- Sie erhalten Instrumente, mit denen Sie über das Seminar hinaus an Ihren Stärken und Schwächen weiterarbeiten können
- Sie lernen, sich gezielt auf die Vorstellungen und Bedürfnisse Ihres Zielpublikums einzustellen
- Sie erhalten zielführende Checklisten, die Sie konkret für jede Auftrittsvorbereitungen verwenden können: So reduzieren Sie den „organisatorischen Vorbereitungsstress“ erheblich

Zielgruppe

Führungskräfte, die Ihre „blinden Flecken“ verkleinern möchten und Ihren persönlichen Auftritt nachhaltig verbessern wollen.

Seminarinhalt

- **Form und Inhalt „Dos & Don'ts der Vorbereitung“** . Sie erarbeiten sich eine persönliche Checkliste, anhand derer Sie Ihren Auftritt zukünftig konzipieren und ausgestalten können.
- **Videoanalyse „Mein persönlicher Auftritt“**. Ihr Auftritt wird auf Video festgehalten und kritisch-wertschätzend analysiert. Dabei werden Schwächen reduziert und Stärken ziieldienlich ausgebaut.
- **Elevator Pitch „Das macht mich aus“**. Sie lernen, sich „auf den Punkt zu bringen“ und in kurzer Zeit überzeugend zu kommunizieren, was Sie als Persönlichkeit in Ihrem Arbeitsumfeld ausmacht.

Methoden

Videoanalyse, Einzelarbeiten, Gruppenarbeiten, Test

Referent



Der 45-jährige **David D. Kaspar** ist seit Jahren als erfolgreicher Executive Coach, Führungskräfte-Trainer und Dozent im ganzen deutschsprachigen Raum tätig. Die Dinge auf den Punkt zu bringen und gemeinsam mit seinen Klienten ziieldienliche neue Wege zu entwickeln: Das zeichnet ihn in seiner Professionalität aus.

Aus seiner früheren Tätigkeit als Geschäftsführer eines KMU, Jurist (Master of Law) und Wirtschaftsmediator (Master of Mediation) hat er nicht nur theoretische Kenntnisse bezüglich Auftrittskompetenz, sondern eigene, praktische Erfahrung!

KASPAR CONSULTING AND NETWORK

ZÜRICH – BERN – BASEL

Address: Sonnenbergstrasse 3, 3013 Bern

Telephone: +41 76 308 94 61

Skype: kasparconsulting

Mail: info@kasparconsulting.ch

Web: www.kasparconsulting.ch

KASPAR CONSULTING AND NETWORK

STUTTGART – MÜNCHEN - FRANKFURT

Address: Dittmarstrasse 19, 88400 Biberach

Telephone: +49 (0) 174 436 2432

Skype: kasparconsulting

Mail: info@kasparconsulting.de

Web: www.kasparconsulting.de